

Estudo de Mercado

Revestimentos de pavimentos (pisos), de plásticos, mesmo autoadesivos, em rolos ou em forma de ladrilhos ou de mosaicos; revestimentos de paredes ou de tetos, de plásticos, definidos na Nota 9 do presente Capítulo de polímero de cloruro de vinila

Código de produto: 391810

Origen: Espanha
Destino: México

2015

6-Digits

Índice

1. México: Informação	3
1.1. Informação económica	4
1.2. Informação política e risco país	6
1.3. Informação demográfica	7
2. Informação da demanda	10
2.1. Demanda potencial de origem (Espanha) para o país de destino (México) do produto HS391810	11
2.2. Demanda potencial del producto HS391810	12
2.3. Análise dos principais competidores (Europa)	15
3. Informação da oferta	16
3.1. Empresas no México	16
3.2. Diretórios de empresas e e-marketplaces	18
3.3. Feiras e exposições	19
3.4. Informação para criar um negócio	19
4. Acessibilidade ao mercado	21
4.1. Impostos e taxas	21
4.2. Documentação aduaneira	22
4.3. Outras barreiras ao mercado	27
4.4. Legislação comercial	27
4.5. Patentes e marcas	28
5. Outros países com oportunidade para o produto HS391810	29

Declinação de responsabilidades:



Expoort 6-Digits por Think About Export S.L. é uma licença de Creative Commons Reconhecimento-NãoComercial-SemObraDerivada 4.0 Licença. Criado a partir da obra em www.expoort.com

“Este informe se apoia em dados e informações proporcionados por terceiras fontes, portanto Think About Export, S.L. não garante sua atualização completa e/ou veracidade. No conteúdo do presente informe deve ser considerado como meramente informativo, não assumindo Think About Export, S.L. nenhuma responsabilidade derivada do uso ou decisões tomadas baseando-se no mesmo”.

1.México: Informação

Fontes de informação utilizadas nessa seção: Cia FactBook - www.cia.gov | World Bank Group - www.worldbank.org | International Monetary Fund - www.imf.org | Coface - www.coface.com | Google Search - www.google.com | I compilação pessoal.

Diante da procura de novos mercados de exportação, uma empresa precisa conseguir a máxima informação possível do país destino, seu setor, o entorno (situação, superfície, clima, demografia...), estrutura da economia (dados macro e micro), fatores políticos, religiosos, assim como outros fatores relevantes do país.

México

Geography

Area total: 1,964,375 sq km

Climate:

high, rugged mountains; low coastal plains; high plateaus; desert

People

Population: 120,286,655 (July 2014 est.)

Capital: MEXICO CITY 19.319 million

-Major cities population: - Guadalajara 4.338 million - Monterrey 3.838 million - Puebla 2.278 million - Tijuana 1.629 million (2009)

Languages: Spanish only 92.7%, Spanish and indigenous languages 5.7%, indigenous only 0.8%, unspecified 0.8%

Life expectancy at birth:

-Male: 72.67 years

-Female: 78.32 years (2014 est.)

Government

Executive branch:

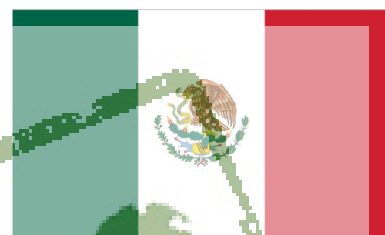
-President Enrique PENA NIETO (since 1 December 2012); note - the president is both the chief of state and head of government

Type: federal republic

Administrative divisions:

-31 states (estados, singular - estado) and 1 federal district* (distrito federal); Aguascalientes, Baja California, Baja California Sur, Campeche, Chiapas, Chihuahua, Coahuila de Zaragoza, Colima, Distrito Federal*, Durango, Guanajuato, Guerrero, Hidalgo, Jalisco, Mexico, Michoacan de Ocampo, Morelos, Nayarit, Nuevo Leon, Oaxaca, Puebla, Queretaro de Arteaga, Quintana Roo, San Luis Potosi, Sinaloa, Sonora, Tabasco, Tamaulipas, Tlaxcala, Veracruz de Ignacio de la Llave (Veracruz), Yucatan, Zacatecas

Fonte:CIA Factbook



1.1. Informação económica

Economy

Money: Mexican pesos (MXN) per US dollar 12.76 (2013 est.)

GDP (official rate): \$1.327 trillion (2013 est.)

GDP - by sector:

- Agriculture: 3.6%
- Industry: 36.6%
- Services: 59.8% (2013 est.)

Imports: \$370.7 billion (2013 est.)

- Partners: US 49.9%, China 15.4%, Japan 4.8% (2012)
- Commodities: metalworking machines, steel mill products, agricultural machinery, electrical equipment, car parts for assembly, repair parts for motor vehicles, aircraft, and aircraft parts

Exports: \$370.9 billion (2013 est.)

- Partners: US 78% (2012)
- Commodities: manufactured goods, oil and oil products, silver, fruits, vegetables, coffee, cotton

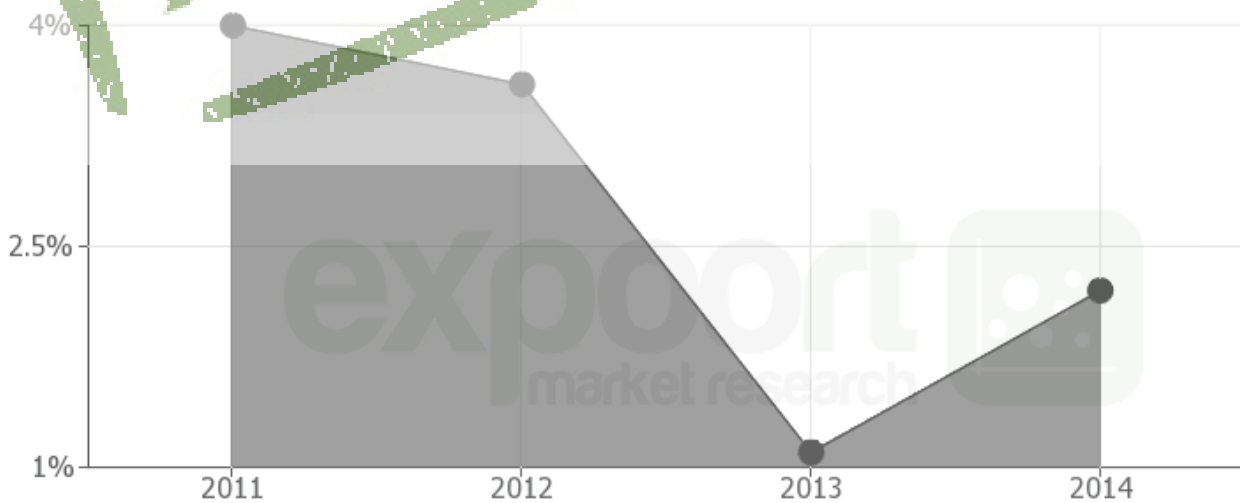
Fonte: CIA FactBook


















Produto Interno Bruto (PIB)

	2011	2012	2013	2014
Crescimento do PIB (%)	4.0	3.6	1.1	2.2

Evolução do PIB

Crescimento do PIB (%)



Meios de comunicação	
<i>Meios de comunicação de México</i>	
Imprensa	
Excelsior - Excelsior - established daily...	
La Jornada - La Jornada - daily...	
Reforma - Reforma - influential daily...	
El Universal - El Universal - established Mexico City daily...	
El Sol de Mexico - El Sol de Mexico - daily...	
TV	
Televisa - Televisa - Mexico's TV giant, operates four networks and has man...	
TV Azteca - TV Azteca - main competitor of Televisa, operates two networks and l...	
Once TV - Canal 11 - Once TV - Canal 11 - Canal 11 - public, educational, cultur...	
Television Metropolitana - Canal 22 - Television Metropolitana - Canal 22 - gove...	
Rádio	
Grupo ACIR - Grupo ACIR - has stations in Mexico City and across the country...	
MVS Radio - MVS Radio - operates in the capital and elsewhere...	
Nucleo Radio Mil - Nucleo Radio Mil - operates several mediumwave (AM) and FM st...	
Grupo Radio Centro - Grupo Radio Centro - operates large network of stations...	
W Radio - W Radio - news, talk network; part of Televisa group...	
Fonte:BBC	
Documentos	
<i>Outros documentos económicos de México</i>	
Mexico: 2014 Article IV Consultation--Staff Report; and Press ... - IMF	
Mexico: Staff Report for the 2013 Article IV Consultation ... - IMF	
Mexico: Selected Issues; IMF Country Report 13/333; November 8 ...	
<i>nota:PDF linkable</i>	

1.2. Informação política e risco país

As alterações no entorno político podem ser fatores determinantes dos intercâmbios do comércio internacional.

Policy

Political parties and leaders:

- Citizen's Movement (Movimiento Ciudadano) [Dante DELGADO Rannaoro]- Institutional Revolutionary Party (Partido Revolucionario Institucional) or PRI [Cesar CAMACHO Quiroz] - Labor Party (Partido del Trabajo) or PT [Alberto ANAYA Gutierrez] - Mexican Green Ecological Party (Partido Verde Ecologista de Mexico) or PVEM [vacant] - National Action Party (Partido Accion Nacional) or PAN [Gustavo MADERO Munoz] - New Alliance Party (Partido Nueva Alianza) or PNA/PANAL [Luis CASTRO Obregon] - Party of the Democratic Revolution (Partido de la Revolucion Democratica) or PRD [Jesus ZAMBRANO Grijalva]

Political pressure groups and leaders: Businessmen's Coordinating Council or CCE

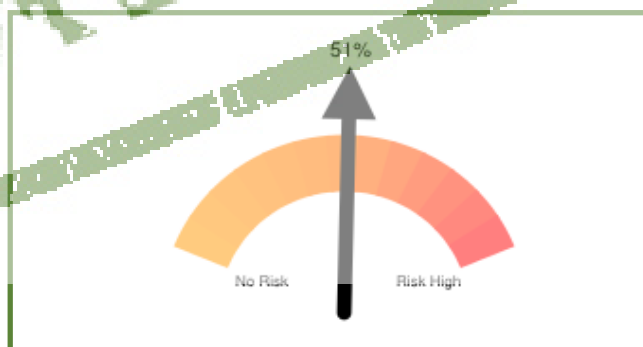
Disputes - international:

abundant rainfall in recent years along much of the Mexico-US border region has ameliorated periodically strained water-sharing arrangements; the US has intensified security measures to monitor and control legal and illegal personnel, transport, and commodities across its border with Mexico; Mexico must deal with thousands of impoverished Guatemalans and other Central Americans who cross the porous border looking for work in Mexico and the United States; Belize and Mexico are working to solve minor border demarcation discrepancies arising from inaccuracies in the 1898 border treaty

Fonte: CIA FactBook

Valorização do risco país:

O risco país, é o grau mais "perigoso" ou conjunto de indicadores associados com o risco político, económico, do tipo de alteração e risco soberano, assim como outros sobre a relação com os investimentos estrangeiros. Esses indicadores devem ser levados em conta ao abordar um novo mercado de exportação.



Os acordos entre governos favorecem certos intercâmbios que interessam aos respectivos países que os subscrevem. Se trata de localizar as ameaças e as oportunidades que derivam da situação política do país.

FORTALEZAS	DEBILIDADES
<ul style="list-style-type: none"> - Geographically close to North American market - Member of NAFTA, OECD, G20 and the Pacific Alliance - New IMF credit line running until January 2017 - Large industrial base - World scale player in cement, beer, telecommunications - Small external debt - Dependence on state of US economy - Public revenues low and linked with oil - Infrastructure and education weaknesses - High crime rate 	<ul style="list-style-type: none"> - Dependence on state of US economy - Public revenues low and linked with oil - Infrastructure and education weaknesses - High crime rate

Documentos e informação política:

Documentos	
Outros documentos políticos em México	
Politics of Mexico - Wikipedia, the free encyclopedia	W
Mexico's Current Politics - Adventure Life	W
Mexico's Deadly Narco-Politics - NYTimes.com	W
nota:linkable	

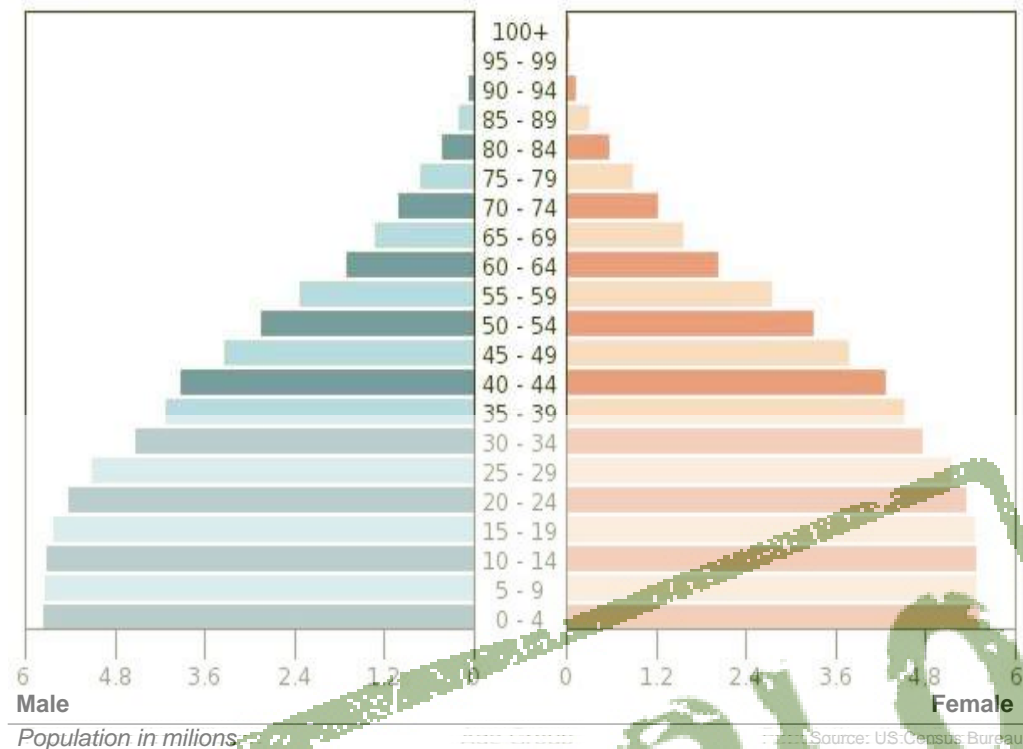
1.3. Informação demográfica

A população, a evolução da pirâmide de idade, os índices econômicos como o PNB ou o PIB, são importantes em uma seleção de mercados exteriores, e podem condicionar as características do produto ou serviço, por isso devem ser conhecidas e analisadas.

Pirâmide de idade:

People
Population growth rate: 1.21% (2014 est.)
Sex ratio:
at birth:1.05 male(s)/female
0-14 years:1.05 male(s)/female
15-24 years:1.02 male(s)/female
25-54 years:0.93 male(s)/female
55-64 years:0.96 male(s)/female
65 years and over:0.81 male(s)/female
total population:0.96 male(s)/female (2014 est.)
Fonte:CIA FactBook

Graph



Aspectos sociológicos:

A cultura pode condicionar os hábitos e comportamentos do consumidor. A língua, educação, atitudes, valores, religião, origem étnica, são variáveis que se devem levar em conta na nossa estratégia de internacionalização.

Religion

Ethnic groups:

- mestizo (Amerindian-Spanish) 60%, Amerindian or predominantly Amerindian 30%, white 9%, other 1%

Religions:

- Roman Catholic 82.7%, Pentecostal 1.6%, Jehovah's Witnesses 1.4%, other Evangelical Churches 5%, other 1.9%, none 4.7%, unspecified 2.7% (2010 est.)

Literacy:

definition: age 15 and over can read and write
total population: 93.5%
male: 94.8%
female: 92.3% (2011 est.)

Fonte: CIA FactBook

Outros documentos demográficos:

Documentos	
<i>Documentos demográficos de México</i>	
Demographics of Mexico - Wikipedia, the free encyclopedia	W
Mexico Demographics Profile 2014	W
Mexico - CIA	W
Mexico Data	W
<i>nota:linkable</i>	



2. Informação da demanda

Fontes de informação utilizadas nessa seção: UN Comtrade - comtrade.un.org | European Commission - Trade Wesites - trade.ec.europa.eu | International Monetary Fund - www.imf.org | Google Search - www.google.com | I compilação pessoal.

Grande parte da informação que contém esse informe, se baseia na nomenclatura combinada da tarifa aduaneira comum, tarifa integrada das Comunidades Europeias (TARIC). A nomenclatura combinada (NC) é a nomenclatura tarifária e estatística da União Aduaneira. A tarifa aduaneira comum é a tarifa externa aplicada nos produtos importados na União Europeia (UE). A tarifa integrada das Comunidades europeias se conhece como Taric.

Taric incorpora todos os países da UE e as medidas aplicadas no comércio de mercadorias importadas ou exportadas dentro da UE. Está gestionado pela comissão, que publica uma versão atualizada diariamente no site Web oficial de Taric.

Cada subpartida da NC possui um numero de código de oito dígitos. Os quatro e os seis primeiros dígitos fazem a referência ao sistema harmonizado (HS), títulos e subtítulos. as sétimas e oitava cifras representam as subpartidas NC. Os dígitos nove e décimo representam as subpartidas Taric. Quanto mais dígitos possui um CN, o produto é mais específico.

Por exemplo:

SECTION XI	TEXTILES AND TEXTILE ARTICLES
CHAPTER 61	ARTICLES OF APPAREL AND CLOTHING ACCESSORIES, KNITTED OR CROCHETED
6105	Men's or boys' shirts, knitted or crocheted
6105 10	-Of cotton
6105 20 ▼	-Of man-made fibres
6105 20 10	-Of synthetic fibres
6105 20 90	-Of artificial fibres
6105 90 ▼	-Of other textile materials
6105 90 10	-Of wool or fine animal hair
6105 90 90	-Of other textile materials

O título 6105 (Men's or boys' shirts, knitted or crocheted) dígitos, inclui um grupo de produtos que contém os subtítulos: . 10, 20, 90...

Contudo isso, um subtítulo como 610510 (of cotton), de seis dígitos, somente se refere a um produto específico (Men's or boys' shirts, knitted or crocheted of cotton).

Entender a nomenclatura combinada é importante para poder extrair dados específicos de importações e exportações dos produtos nos diferentes países destino.

Para mais informações, acesse: [Taric UE](http://taric.eu)

2.1. Demanda potencial de origem (Espanha) para o país de destino (México) do produto HS391810

Se procuramos estabelecer a capacidade de importação do país, pode ser feito através das estatísticas de importações e exportações. Quanto se importa o produto HS391810 a México desde Espanha?

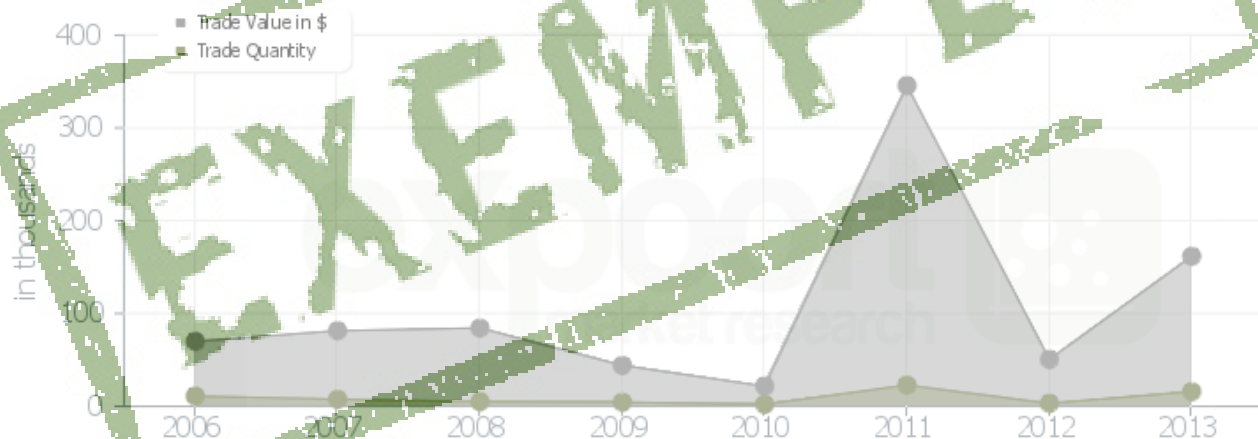
Período	Valor	Quantidade
2006	\$69,891	10,880
2007	\$81,386	7,501
2008	\$84,310	4,903
2009	\$44,005	4,292
2010	\$21,550	2,008
2011	\$345,633	22,750
2012	\$50,465	3,080
2013	\$161,629	15,756

* Quantidades estimadas em cursiva

Fonte: UN Comtrade

Evolução das importações: Espanha » México

in thousands



2.2. Demanda potencial del producto HS391810

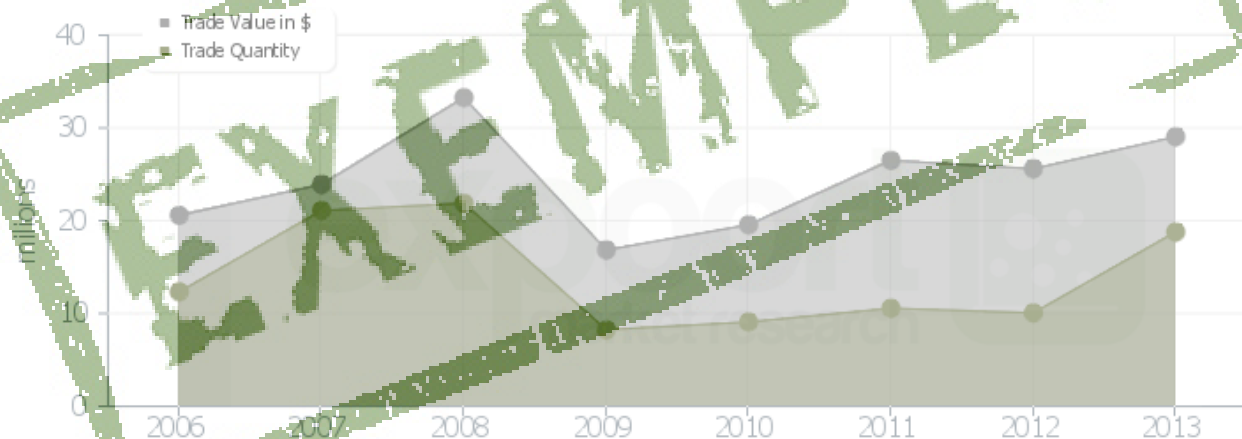
Si se busca establecer la capacidad global de importación del país, se puede realizar a través de las estadísticas de las importaciones y exportaciones. ¿Cuánto importa el país destino (México) el producto HS391810?

Período	Valor	Quantidade
2006	\$20,575,117	12,331,924
2007	\$23,896,582	21,092,896
2008	\$33,270,611	21,879,155
2009	\$16,836,292	8,241,373
2010	\$19,564,880	9,077,059
2011	\$26,503,269	10,563,779
2012	\$25,602,214	10,064,901
2013	\$29,045,510	18,778,799

* Quantidades estimadas em cursiva

Fonte: UN Comtrade

Evolução das importações: Espanha » México
milhões



Principais países de que importa México o producto HS391810:

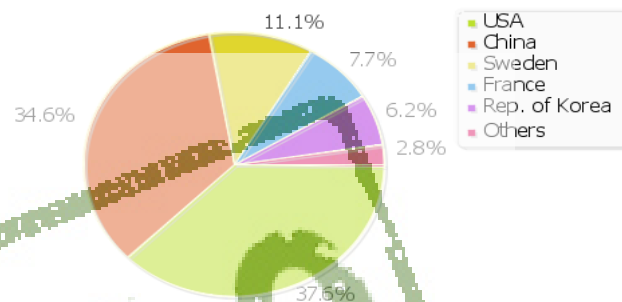
A seguinte tabela e gráfico, determina os países competidores do nosso produto, em valor e quantidade. Em uma investigação internacional de mercados, esta informação pode dar pé à uma análise mais exaustivo dos países mais destacados.

País importador	Valor	Quantidade
USA	\$26,126,903	7,550,793
China	\$24,047,039	16,912,894
Sweden	\$7,740,427	1,610,292
France	\$5,351,746	1,243,461
Rep. of Korea	\$4,281,494	2,586,927
Luxembourg	\$1,928,382	618,162
United Kingdom	\$1,846,142	401,835
Canada	\$1,324,069	179,674
Germany	\$1,254,275	203,180
Ireland	\$857,629	305,652

Fonte: UN Comtrade

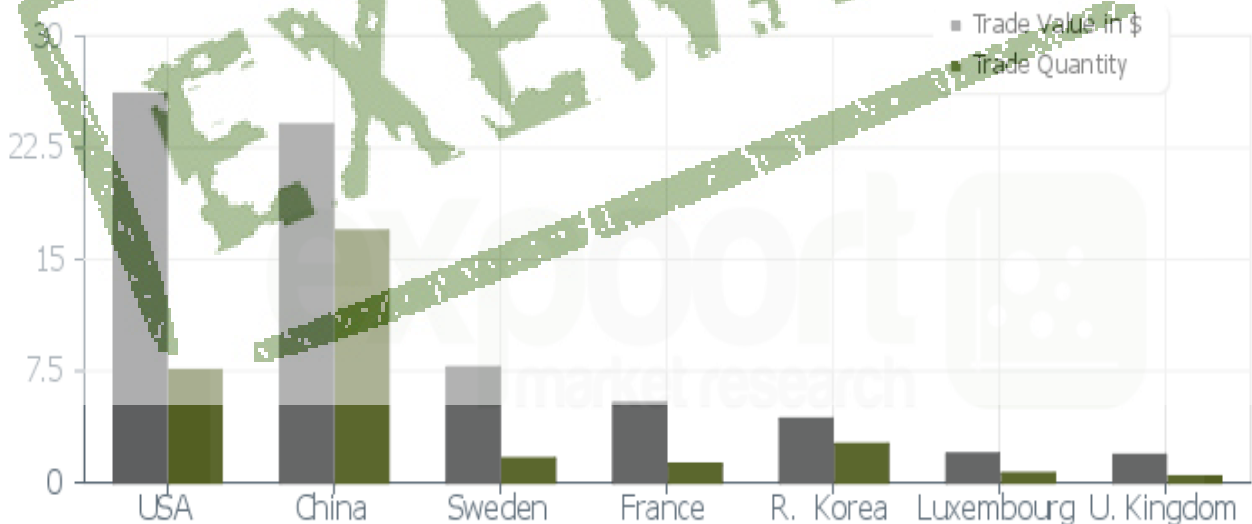
* Dados dos últimos anos

Graph



Principais países competidores

em milhões



Demanda do potencial cliente:

Aqui intervêm múltiplos fatores como a definição clara do cliente (se é final ou intermediário), consumo interno, poder aquisitivo, hábitos de compras, prescritores e mais.

Muitas vezes é necessário a procura de um estudo profundo de mercado, ou encontrar um já feito pelos organismos de apoio à internacionalização.

Estudos de mercado de organismos e instituições	
<i>Organizações de comércio exterior</i>	
Export.gov - Manufacturing Industry - Center Content	W
Export.gov - Updated Welcome	W
Export.gov - index	W
Export.gov - Mexico Best Prospects	W
Export.gov - index	W
ICEX >> Noticias >> Arabia Saudita rebaja los aranceles aduaner...	W
La société de technologie de recyclage des eaux usées Applie...	W
La société de technologie de recyclage des eaux usées Applie...	W
Mexico Export.gov	W
Export.gov - Mexico Mission 2013	W
Export.gov - Mexico - About Us	W
Export.gov - Doing Business in Mexico	W
Mexico: Environmental Technologies Mexico: Areas of Opportunity...	W
<i>nota:linkable</i>	

2.3 Análise dos principais competidores (Europa)

Principais países (Europa), competidores de Espanha para produto HS391810:

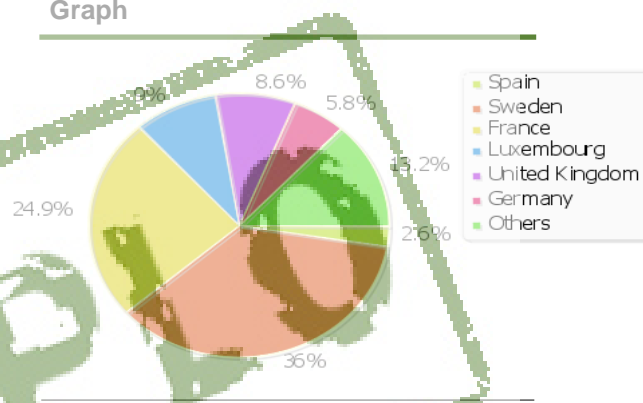
Descobrir os países que pertencem ao mesmo continente (Europa) e que exportam ao país destino escolhido, podem ser considerados como competidores, além do mais, podem servir como referência para realizar uma comparativa com nosso país de origem, tal e como mostra a seguinte tabela e gráficos.

País exportador	Valor	Quantidade
Spain	\$557,727	41,586
Sweden	\$7,740,427	1,610,292
France	\$5,351,746	1,243,461
Luxembourg	\$1,928,382	618,162
United Kingdom	\$1,846,142	401,835
Germany	\$1,254,275	203,180
Ireland	\$857,629	305,652
Italy	\$769,410	135,809
Netherlands	\$744,328	100,737
Hungary	\$480,372	114,513

Fonte: UN Comtrade

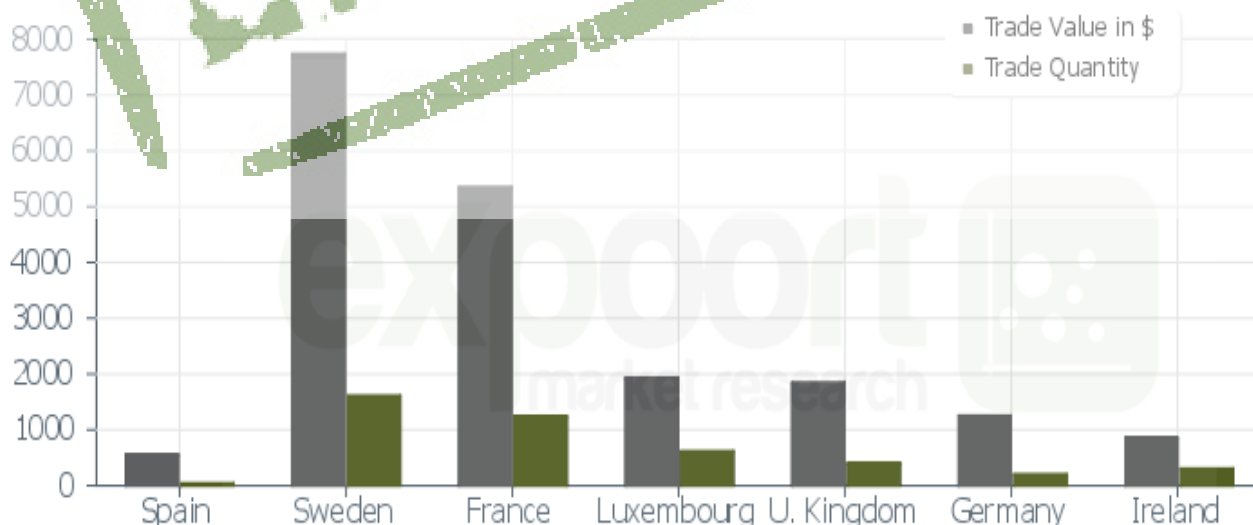
Dados dos últimos anos

Graph



Principais países competidores (Europa)

in thousands \$



3. Informação da oferta

Fontes de informação utilizadas nessa secção: eMarket Services - www.emarketservices.com | LinkedIn - www.linkedin.com | Doing Business World Bank Group - www.doingbusiness.org | TSN - www.tsn.com | Bvents - www.bvents.com | Google Search - www.google.com | I compilação pessoal.

Seguidamente, se deve estudar a oferta global dos países destino, como a procura de empresas; competidores, provedores o potenciais clientes.

Pontos destacados que se deve levar em conta:

3.1. Empresas no México

A continuação se mostra uma lista de empresas do setor escolhido no país destino, que pode servir para a localização de potenciais sócios comerciais, provedores, ou clientes.



GW Plastics

<http://www.gwplastics.com/en/c>

Plastics

Employee: 501-1000

Funded year: 1955

239 Pleasant Street Bethel 05032 +1 802 234 99
41 +1 802 234 9940 272 Waterman Road Royalton



KAM Plastics

kamplastics.com

Plastics

Employee: 51-200

Funded year: 1994

611 Ottawa Ave Holland 49423 616.355.5900 9
35 E. 40th St. Lerdo de Tejada 523 Arteaga 25



The Conair Group

www.conairgroup.com

Plastics

Employee: 201-500

200 West Kensinger Drive Cranberry Township 160
66 724-584-5500 724-584-5299 455 Allegheny Blvd



Chemtex Plastics Europa

www.amidigroup.com

Plastics

Employee: 51-200

Funded year: 2013

Av. de la Industria, 7 Costada 28820 +34 916 8
46 238 +34 916 846 240 440 North Wolfe Road Sun



Thermotech, Inc

www.thermotech.com

Plastics

Employee: 501-1000

Funded year: 1949

1302 5th Street South Hopkins 55343 952 933 94
00 Calle Ohm No. 8450-A Ciudad Jurez 2470 +5



PLASTICS MANAGEMENT SA de CV

www.plasticsmgmt.com

Plastics

Employee: 51-200

Funded year: 2008

Carr Villa de Garcia # 112 - 2 Sta Catarina 6636
7 81-8123-5100



Alian Plastics SA de CV

<http://www.alian.mx/en/index.h>

Plastics

Employee: 51-200

Funded year: 1972

Lerdo de Tejada 108 Santa Catarina 66376 T: +5
2 (81) 83361155



Providence Plastics

www.providenceplastics.com

Plastics

Employee: 51-200

Funded year: 1989

Calle Geo #200 Guadalupe 67190 +52 (81) 4624.
4172 . San Antonio 78261 +1 210.870.9213



Advanced Decorative Systems

www.advanceddecorative.com

Plastics
Employee: 501-1000
4701 Industrial Drive Millington 48746 989-871
-4550 No.1111 Taishun Road Shanghai 201184 +



Castel Plast

www.castelplast.com.mx

Plastics
Employee: 51-200
Funded year: 1966
09070



Plásticos Maplasa

<http://maplasa.com/>

Plastics
Employee: 11-50
Calle 22a No. 2200 Chihuahua 31020 (614) 410-5
8-22



Plásticos Alica, S.A. de C.V.

<http://www.plasticosalica.com>

Plastics
Employee: 201-500
Funded year: 1964
Canal de Apatlaco 43 Mexico City 09430 +525556
337371 Carretera Mexico-Veracruz km 4 Texcoco



CONCEPTOS PROMOIONALES EN PLAS

www.cpplastics.com.mx

Plastics
Employee: 11-50
Funded year: 2003
Av. del copal Mexico 54198 91125860



Industria Mexicana de Plásticos

<http://www.plasticosolimpia.co>

Plastics
Employee: myself only
Funded year: 1965
Km. 19.5 Carretera Federal a P Edo. de Mex. 5640-0



Plásticos Gonzalez

117

Plásticos
117 Plásticos Carr. Mexico-Texcoco km 31.1 S C
uahutlalpan



Químicos Y Plásticos Centuri

www.centuriun.mx

Plastics
Employee: 11-50
Funded year: 1998
Insurgentes Norte 1501 Despach Gustavo A. Madero
07020 55 5118 0800 55 51180801 Av. De Las Dili



Plásticos PEQUIM, S.A. de C.V.

www.plasticospequim.com.mx

Plastics
Employee: 11-50
Funded year: 2012
Parque Industrial Apodaca 66601 8110862597 81
10862597



Avance y Tecnología en Plást

<http://www.avanceytec.com.mx/>

Plastics
Employee: 201-500
Funded year: 1988
C. Washington No. 3701, Int. E Chihuahua 31114
526144323500 52614432 3505



Tru-Form Plásticos y Metales

www.tfpmtj.com

Plastics
Employee: 11-50
Funded year: 1956
Cedro Tijuana, Mexico Tijuana 22604 (310) 561-
8125



Marol

www.marol.com.mx

Wholesale
Employee: 11-50
Monterrey Monterrey



Plásticos y Alambres S.A.

<http://www.pyasa.com.mx/>

Plastics
Employee: 51-200
66000



Dinamica en Plásticos y Servi

www.dinamicaenplasticos.com.mx

Plastics
Employee: 51-200
62000



Plásticos La Ardilla

www.plasticoslaardilla.com.mx

Plastics

Employee: 51-200

Outras empresas

Enlaces com empresas no México

Baja Plastics - Venta de Acrílico en Av. Ecuador No. 798, Col ...	W
Plastics De Sa Cv en Nuevo Leon - Sección Amarilla	W
Dr. José H Campillo Ortiz - Cirujanos Plásticos en Benito Juárez...	W
Recorapides - Residuos Plásticos en Isabel La Católica 703, Col...	W
PI Plásticos - PI Plásticos en Morelia Michoacán - Sección Amar...	W
PI Plásticos - Artículos Y Productos Para El Aseo en Morelia ...	W
Mati Queretaro Mati en Queretaro - Sección Amarilla	W
Mati Yucatan Mati en Yucatan - Sección Amarilla	W
Clínica Cer - Cirugía Plástica en Constituyentes 15, Col. Puebl...	W
García de Alba Paniagua Alberto Dr - Clínicas de Cirugía Plasti...	W
Polibolsas Mexicanas, S.A. de C.V. - Bolsas de Polietileno en ...	W
Plásticos Armando - Venta de Bolsas de Plástico en Prolongación...	W
Arte Urbano Arquitectura Y Diseño Sa De Cv - Proveedora S.A C.V...	W
Arte Urbano Arquitectura Y Diseño Sa De Cv - El Solo Puebla en ...	W

nota:linkable

3.2. Diretórios de empresas e e-marketplaces

Outra fórmula de encontrar empresas potenciais no país destino, é a utilização de diretórios e e-Marketplaces, também chamados de Business To Business (B2B), com o principal objetivo de seguir procurando os perfis de empresas mais interessantes para nossa internacionalização.

Diretorios e e-Marketplaces

Diretórios de empresas no México

Exportanet - MAIN ASP	W
Solostocks México - MAIN ASP	W

Adquira - MAIN ASP	W
Quiminet - MAIN ASP	W
Logismarket - MAIN ASP	W
Mexico Yellow Pages - YP.com	W
Yellow Pages Mexico by Phonebook of the World.com ...	W
Mexico Yellow Pages and Mexico MO Guide	W
<i>nota:linkable</i>	

3.3. Feiras e exposições

As feiras internacionais é outra fonte de informação mais estendida para a localização de empresas potenciais. A continuação mostra se uma tabela com feiras do nosso setor e setores afins no país destino, onde através de sua página Web, provavelmente se possa aceder aos listados das empresas expositoras do ano anterior.

Feiras comerciais

Eventos em México

[PLASTIMAGEN](#)

18.11.2014 - 21.11.2014 - every 1,5 years

Centro Banamex, Mexico City, Mexico

www.plastimagen.com.mx

Fonte:TSN/Auma, outros e cálculos próprios.

3.4. Informação para criar um negócio

Para apreciar a dificuldade da criação de uma empresa no México, se consideram as seguintes variações:

- Iniciar um negócio (Starting Business):

Qualificação numérica que permite comparar o grau de dificuldade no início de uma empresa no México (exe x).

- Pagamento de impostos (Paying Taxes):

Qualificação numérica que permite comparar a quantidade de cotas a serem pagas para iniciar um negócio em México (exe y).

- Ranking da economia (Economy Ranking):

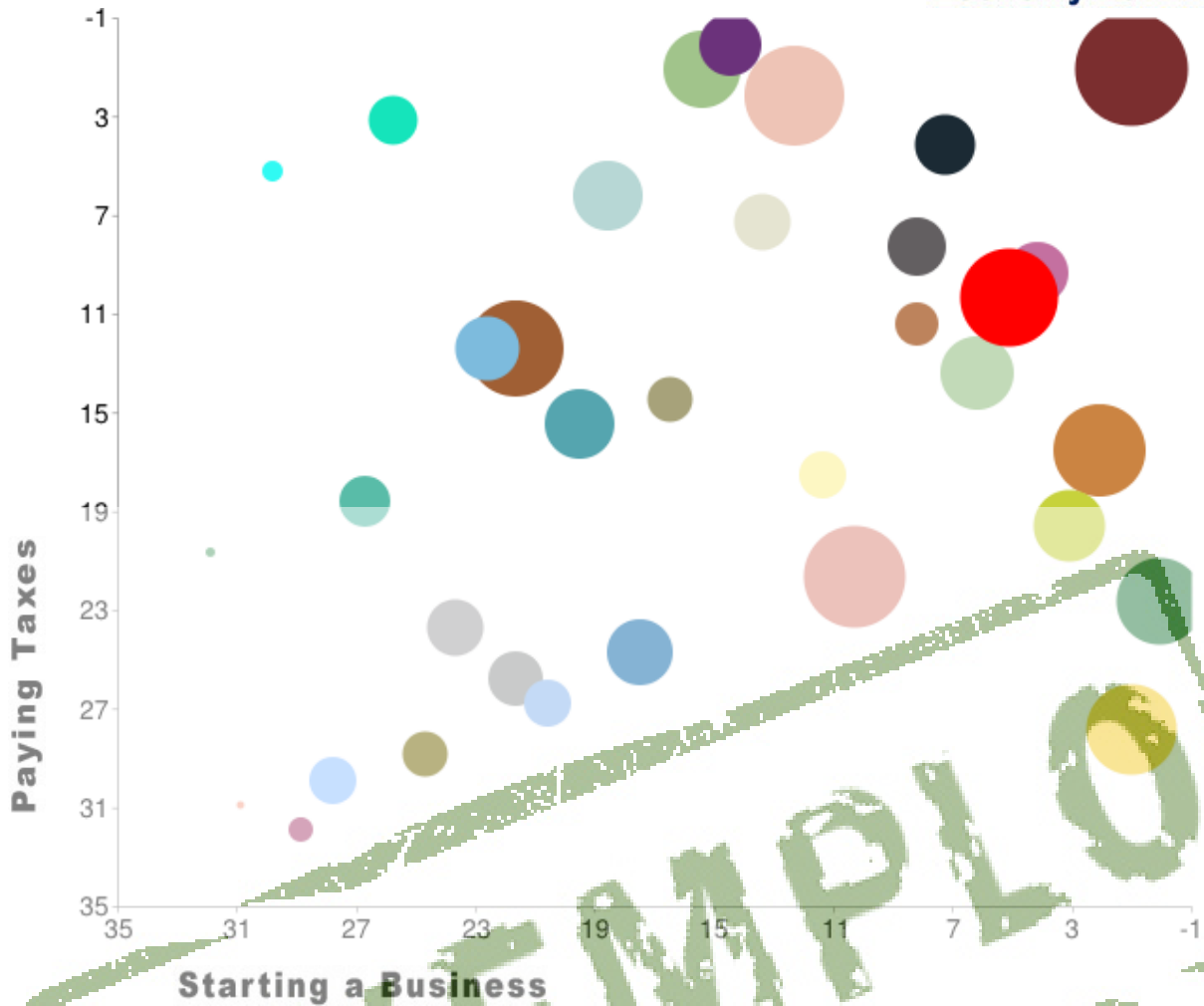
Ranking de todas as economias do mundo segundo dados do banco mundial (diâmetro da bolha). Quanto maior o diâmetro, mais facilidade em fazer negócios.

O seguinte gráfico mostra de forma visual o grau de complexidade diante da criação de um negócio no país destino, comparado com seus países vizinhos e partindo desses três indicadores.

Os países situados no quadrantes mais distanciados e com diâmetro da bolha maior, se entende como países com maior facilidade de crias negócios, ao contrário, quanto mais perto da união entro os dois eixos, menor facilidade em criar o negócio.

A lista de países (legenda) com a exceção do país escolhido que se mostra em cor vermelha, os demais países estão ordenados de maior a menor facilidade diante da criação de um negócio.

Economy Ranking



- | | |
|--------------------------------|---------------------|
| Mexico * | El Salvador |
| Canada | Ecuador |
| Colombia | Belize |
| Peru | Nicaragua |
| Chile | Brazil * |
| Puerto Rico (U.S.) | St. Kitts and Nevis |
| Panama | Guyana |
| Jamaica | Argentina |
| Guatemala | Grenada |
| Trinidad and Tobago | Bolivia |
| Uruguay | Suriname |
| Costa Rica | Haiti |
| Dominican Republic | Venezuela, RB |
| Antigua and Barbuda | |
| Paraguay | |
| Bahamas, The | |
| Dominica | |
| St. Lucia | |
| St. Vincent and the Grenadines | |
| Honduras | |
| Barbados | |

Fonte: World Bank group e próprio.

4. Acessibilidade ao mercado

Fontes de informação utilizadas nessa seção: European Commission - Trade Websites - trade.ec.europa.eu | Doing Business World Bank Group - www.doingbusiness.org | Google Search - www.google.com | I compilação pessoal.

Este é outro ponto chave para levar a novos mercados, especialmente em terceiros países (fora da UE):

- Sistema Harmonizado (HS):

Número Harmonizado de identificação do produto.

- Taxas e impostos:

As taxas são impostos sobre as importações e exportações, assim como outros impostos derivados. Para localizar essa informação é necessário dispor da HS do produto.

- Documentação aduaneira:

São os documentos necessários que acompanham o produto numa importação e/ou exportação e que se relaciona com os aspectos legislativos e certificações.

4.1. Impostos e taxas

A continuação se mostra uma tabela repartida por código de produto (HS), onde se mostra a taxa aduaneira principal para a entrada do produto no país destino.

Código	Descrição do Produto	EU	MFN
39	CHAPTER 39 PLASTICS AND ARTICLES THEREOF		
3918	Floor coverings of plastics, whether or not self-adhesive, in rolls or in the form of tiles; wall or ceiling coverings of plastics, as defined in note 9 to this chapter:		
3918.10	- Of polymers of vinyl chloride:		
3918.10.01	- - Vinyl floor tiles	0%	15%
3918.10.99	- - Other	0%	15%
3918.90	- Of other plastics:		
3918.90.99	- - Of other plastics	0%	15%

Noção mais favorecida(MNF): tratamento igual para todos os demais em virtude dos acordos da OMC, os países normalmente não podem estabelecer discriminações entre seus diversos interlocutores comerciais. Se concedida a um país uma vantagem especial (por exemplo, a redução de taxas aplicadas a um de seus produtos), deve ser feito com todos os demais membros da OMC. Mesmo que existam exceções, este princípio se conhece como o trato da nação mais favorecida (MNF).

- Mais informação

- Impostos e direitos adicionais para o produto HS391810:

Em uma investigação de mercados, não somente temos que levar em conta as tarifas, devemos somar outras taxas adicionais que variam em função do país. As vezes, essas taxas podem superar as próprias tarifas, por isso essa informação deve-se levar em conta, especialmente em países mais protecionistas.

Value added tax (VAT)

Value added tax is levied at a rate of 16% of the duty paid value.

Customs clearance fee (CCF)

A customs clearance fee is levied at a rate of 0.8% of the dutiable value. A fixed rate of 258.91 MXN per declaration is applied to goods originating in countries with which Mexico has concluded free trade agreements.

4.2. Documentação aduaneira

Outro dos aspectos chave para uma investigação internacional de mercados, é conhecer os documentos e requisitos que requerem meu produto para passar na aduana do país destino. Em ocasiões existem documentos que podem indicar que não é fácil cumprir com os requisitos, pelo que claramente condiciona a escolha do país destino.

A continuação se mostra os documentos gerais, ou aqueles necessários na exportação a um país destino em concreto, e os específicos; ou que se referem às características próprias da natureza do produto. É nos documentos específicos, onde devemos fazer uma especial ênfase em valorar sua complexidade.

- Documentos gerais:

Documentos para Exportar	Documentos para Importar
<ul style="list-style-type: none"> - Bill of lading - Commercial invoice - Customs export declaration - Packing List 	<ul style="list-style-type: none"> - Bill of lading - Commercial invoice - Customs import declaration - Packing list

Fonte: Doing Business World Bank Group

- Documentos específicos:

A continuação, se mostra vários documentos associados ao código do produto HS391810. Estes documentos são específicos para México.

Import Authorisation for Hazardous Waste

Last updated on 23 Jan 2015

Only required for 3918.10, 3918.90 if hazardous waste

A document proving that its bearer is authorised by the Ministry of the Environment and Natural Resources (SEMARNAT) to import hazardous material or waste for recycling or re-use.

Required for customs clearance.

Spanish name of the document = Manifiesto para la Importación o Exportación de Residuos Peligrosos

The authorisation is to be applied for by the importer at the General Directorate for the Integral Management of Hazardous Materials and Activities assigned to the Ministry of the Environment and Natural Resources = Dirección General de Gestión Integral de Materiales y Actividades Riesgosas (DGGIMAR) de la Secretaría de Medio Ambiente y Recursos Naturales (SEMARNAT), Avenida Revolución 1425, piso 27, Colonia Tlacopac, San Ángel, MX-01040 Mexico City, phone numbers: +52 55 56243612, 56233300.


The application is to be completed in Spanish.

To be submitted in the original and one copy.

The processing time is 20 working days for the first application. If the SEMARNAT does not reply within this period of time, the application may be considered as dismissed.

The processing fee is 1,685.48 MXN for the first application.

The period of validity of the issued authorisation is limited to the period of time covered by the insurance to be enclosed to the application and is one year at a maximum.

 SEMARNAT SECRETARÍA DE MEDIO AMBIENTE Y RECURSOS NATURALES	
SUBSECRETARÍA DE GESTIÓN PARA LA PROTECCIÓN AMBIENTAL DIRECCIÓN GENERAL DE GESTIÓN INTEGRAL DE MATERIALES Y ACTIVIDADES RIESGOSAS	
MANIFIESTO PARA LA IMPORTACIÓN O EXPORTACIÓN DE RESIDUOS PELIGROSOS	
<input type="checkbox"/> SEMARNAT-07-029-A.- IMPORTACIÓN DE PRIMERA VEZ. <input type="checkbox"/> SEMARNAT-07-029-B.- IMPORTACIONES SUBSECUENTES. <input type="checkbox"/> SEMARNAT-07-029-D.- EXPORTACIÓN DE PRIMERA VEZ. <input type="checkbox"/> SEMARNAT-07-029-E.- EXPORTACIONES SUBSECUENTES. <input type="checkbox"/> SEMARNAT-07-029-F.- EXPORTACIÓN DE COMPUESTOS ORGÁNICOS PERSISTENTES Y ORGANOHALOGENADOS.	
EDO. _____ MPIO. _____ NRA. _____ 5	
6 A. INFORMACIÓN GENERAL (El importador o exportador de los residuos deberá presentar anexo a este manifiesto la Hoja General de Registro)	
7 IMPORTADOR (Artículo 108, fracción V RLGPGIR) Nombre _____ RFC _____ Nombre del responsable legal _____ Domicilio _____ Tel. _____ Correo electrónico _____	8 EXPORTADOR (Artículo 108, fracción IV RLGPGIR) Nombre _____ RFC _____ Nombre del responsable legal _____ Domicilio _____ Tel. _____ Correo electrónico _____
9 GENERADOR (Artículo 108, fracción I RLGPGIR) Nombre _____ RFC _____ Nombre del responsable legal _____ Domicilio _____ Tel. _____ Correo electrónico _____	10 DESTINATARIO (Artículo 108, fracción VII RLGPGIR) Nombre _____ RFC _____ Nombre del responsable legal _____ Domicilio _____ Tel. _____ Correo electrónico _____
11 NOMBRE DEL RESIDUO PELIGROSO _____ CLAVE _____ FRACCIÓN _____ (Artículo 108, fracción II RLGPGIR) ARANCELARIA LUGAR DONDE SE UBICA _____ (Artículo 108, fracción III RLGPGIR) Nombre de la empresa _____ Domicilio _____ ADUANA MEXICANA _____ (Artículo 108, fracción VI RLGPGIR) PROCESO AL QUE SE SOMETERÁ EL RESIDUO _____ (Artículo 108, fracción VIII RLGPGIR)	

[Import Authorisation for Hazardous Waste](#)

* Fonte:Market Access database

Notification Document for Transboundary Movements of Waste

Last updated on 23 Jan 2015

Only required for 3918.10, 3918.90 if hazardous waste

A document providing the Ministry of the Environment and Natural Resources (SEMARNAT) with the information needed to assess the acceptability of the proposed waste movement intended for recovery. It includes space for acknowledging the receipt of the notification and the consent to transporting the waste. The document is a prerequisite for the Movement Document for Transboundary Movements of Waste.

Required for customs clearance and market access.

The competent authority in Mexico is the General Directorate for the Integral Management of Hazardous Materials and Activities assigned to the Ministry of the Environment and Natural Resources = Dirección General de Gestión Integral de Materiales y Actividades Riesgosas (DGGIMAR) de la Secretaría de Medio Ambiente y Recursos Naturales (SEMARNAT), Avenida Revolución 1425, piso 27, Colonia Tlacopac, San Ángel, MX-01040 Mexico City, phone numbers: +52 55 56243612, 56233300.

The notification corresponds to the international forms in use and is to be obtained by the exporter from the responsible authority in the country of export.

The notification is to be prepared in English by the exporter/generator of waste.

Subsequent to its completion, the notification form is to be signed and submitted by the exporter prior to the first intended transaction to the responsible authority of the country of export, which will forward the notification to the SEMARNAT and copies for the competent authorities in the countries of transit. If no objection is lodged by the concerned authorities (tacit consent) within a determined period of time or after having received the written consent of the SEMARNAT, the authority in the exporting country will notify the exporter. The goods are then ready for consignment, and are to be accompanied by the Movement Document for Transboundary Movements of Waste.

The issued notification is valid for multiple movements of waste within one year. However, a separate movement document is required for each individual transaction.



Notification document for transboundary movements/shipments of waste

1. Exporter - notifier Registration No: Name: Address: Contact person: Tel: Fax: E-mail:		3. Notification No.: Notification concerning: A(i) Individual shipment: <input type="checkbox"/> (ii) Multiple shipments: <input type="checkbox"/> B(i) Disposal (1): <input type="checkbox"/> (ii) Recovery: <input type="checkbox"/> C: Pre-consulted recovery facility (2,3): Yes <input type="checkbox"/> No <input type="checkbox"/> 4. Total intended number of shipments: 5. Total intended quantity (t): Tones (Mg):	
2. Importer - consignee Registration No: Name: Address: Contact person: Tel: Fax: E-mail:		6. Intended period of time for shipment(s) (4): First shipment: Last shipment: 7. Packaging type(s) (5): Special handling requirements (6): Yes <input type="checkbox"/> No <input type="checkbox"/>	
8. Transport carrier(s) Registration No: Name(s): Address: Contact person: Tel: Fax: E-mail:		11. Disposal / recovery operation(s) (2): Disposal: Recovery: <input type="checkbox"/> Technology employed (6): Reason for export (7,8):	
9. Waste generator(s) - producer(s) (1,7,8) Registration No: Name: Address: Contact person: Tel: Fax: E-mail:		12. Designation and composition of the waste (9):	
10. Disposal facility (2): <input type="checkbox"/> or recovery facility (2): <input type="checkbox"/> Registration No: Name: Address: Contact person: Tel: Fax: E-mail:		13. Physical characteristics (10): 14. Waste identification (10) (in relevant codes) (a) Basel Annex VIII (or IX if applicable): (i) OECD code (if different from (b)): (ii) EC list of wastes: (iii) National code in country of export: (iv) National code in country of import: (v) Other (specify): (vi) Y-code: (vii) Hazard (2): (viii) UN class (2): (ix) UN number: (x) UN Shipping name: (xi) Customs codes (10b):	
15. 1st Country/States concerned (b) (Code No. of competent authorities where applicable, (2) specify points of exit or entry (border crossing or port)) State of export - dispatch: State(s) of transit (entry and exit): State of import - destination: (a) (b) (c) (d) (e) (f) (g) (h) (i) (j) (k) (l) (m) (n) (o) (p) (q) (r) (s) (t) (u) (v) (w) (x) (y) (z)		16. Customs offices of entry and/or exit and/or export (European Community): Entry: Exit: Export:	
17. Exporter's - notifier's / generator's - producer's (2) declaration: I certify that the information is complete and correct to my best knowledge. I also certify that legally enforceable written contractual obligations have been entered into and that any applicable insurance or other financial guarantee is or shall be in force covering the transboundary movement. Exporter's - notifier's name: Date: Signature: 18. Number of annexes attached Generator's - producer's name: Date: Signature:			
FOR USE BY COMPETENT AUTHORITIES 19. Acknowledgement from the relevant competent authority of (a) Within context (1,6) to the movement provided by the country of import - destination / transit (2) / export - dispatch (9): Country: Competent authority of (country): Notification received on: Consent valid from: until: Acknowledgement sent on: Specific conditions: No <input type="checkbox"/> If Yes, see Block 21 (9): <input type="checkbox"/> Name of competent authority: Name of competent authority: Stamp and/or signature: Stamp and/or signature:			
21. Specific conditions on consenting to the movement document or reasons for objecting:			

(1) Required by the Basel Convention
 (2) In the case of an R12/R13 or D13-D15 operation, also attach corresponding information on any subsequent R13/R13 or D13-D15 facilities and on the subsequent R14/R13 or D13-D15 facility/ies
 (3) To be completed for movements within the OECD area and only if B(i) applies
 (4) Attach detailed list if multiple shipments
 (5) See list of abbreviations and codes on the next page
 (6) Attach details of recovery
 (7) Attach list if more than one
 (8) If requested by national legislation
 (9) If applicable under the OECD Decision

Notification Document for Transboundary Movements of Waste

* Fonte:Market Access database



Movement Document for Transboundary Movements of Waste

Last updated on 23 Jan 2015

Only required for 3918.10, 3918.90 if hazardous waste

A document required to accompany shipments of waste intended for recovery operations. It provides the Ministry of the Environment and Natural Resources (SEMARNAT) with the information needed to control each individual transboundary movement of waste.

Required for customs clearance.

Spanish name of the document = Documento de Movimiento de Residuo Peligroso

The movement document corresponds to the international forms in use and is to be obtained by the exporter from the responsible authority in the country of export.

The competent authority in Mexico is the General Directorate for the Integral Management of Hazardous Materials and Activities assigned to the Ministry of the Environment and Natural Resources = Dirección General de Gestión Integral de Materiales y Actividades Riesgosas (DGGIMAR) de la Secretaría de Medio Ambiente y Recursos Naturales (SEMARNAT), Avenida Revolución 1425, piso 27, Colonia Tlaxcopac, San Ángel, MX-01040 Mexico City, phone numbers: +52 55 56243612, 56233300.

The document is to be presented to the customs offices of export, transit and import, and is finally to be submitted to the SEMARNAT by the importer.

The document is to be prepared by the exporter/generator of the waste and must be signed by this applicant and all carriers. It is usually prepared in English.

Usually prepared in several copies for each of the authorities involved as well as for the purposes of the importer, exporter and carriers, who will each retain a copy. For multiple consignments of waste covered by the same general Notification Document for Transboundary Movements of Waste, a separate movement document is required for each consignment.

Valid for a single importation only.

Movement document for transboundary movements/shipments of waste			
1. Exporter's notification No.:		2. Serial/total number of shipments: /	
3. Exporter's details (1): Name: Address: Contact person: Tel: Fax: E-mail:		4. Importer's details (1): Name: Address: Contact person: Tel: Fax: E-mail:	
5. Actual quantity: Tonnes (Mg): m ³ :		6. Actual date of shipment:	
7. Packaging: Type(s) (1): Special handling requirements (2): Yes <input type="checkbox"/> No <input type="checkbox"/>		8. Number of packages: m ³ : 9. 1 st Carrier (3): Name: Address: Tel: Fax: E-mail:	
10. 2 nd Carrier (3): Name: Address: Tel: Fax: E-mail:		11. 3 rd Carrier (3): Name: Address: Tel: Fax: E-mail:	
12. Designation and composition of the waste (2):		13. Physical characteristics (1):	
14. Waste identification (fill in relevant codes): (i) Basel Annex VIII (or IX if applicable): (ii) OECD code (if different from (i)): (iii) EC list of wastes: (iv) National code in country of export: (v) National code in country of import: (vi) Other (specify): (vii) Y-code: (viii) H-code (1): (ix) UN class (1): (x) UN Number: (xi) UN Shipping name: (xii) Customs code(s) (15):		15. Exporter's / notifier's / generator's / producer's (4) declaration: I certify that the above information is complete and correct to my best knowledge. I also certify that legally enforceable written contractual obligations have been entered into, that any applicable insurance or other financial guarantee is in force covering the transboundary movement and that all necessary consents have been received from the competent authorities of the countries concerned. Name: Date: Signature:	
16. For use by any person involved in the transboundary movement in case additional information is required			
17. Shipment received by importer - consignor (if not facility): Date: Name: Signature:		18. Shipment received at disposal facility: Date of reception: Quantity received: Tonnes (Mg): m ³ : Approximate date of disposal/recovery: Disposal/recovery operation (1): Name: Date: Signature:	
19. 1 certify that the disposal/recovery of the waste described above has been completed		20. 2 certify that the disposal/recovery of the waste described above has been completed	

[Movement Document for Transboundary Movements of Waste](#)

* Fonte:Market Access database

4.3. Outras barreiras ao mercado

Barreiras ao mercado para países que não pertencem a UE

A continuação se mostra uma lista de outras barreiras protecionistas do país destino. É necessário ser revisado, em procura de alguma medida que afete nosso produto.

Barreiras comerciais		
<i>Título / Setor / Última atualização</i>		
Standards and Other Technical Requiremen	Horizontal	16 Apr 2010
Enforcement problems on IPR	Horizontal	22 Mar 2010
Foreign Direct Investment Limitations	Horizontal	01 Dec 1996
Registration, Documentation, Customs Pro	Horizontal	22 Mar 2010
Registration, Documentation, Customs Pro	Horizontal	16 Apr 2010
Fonte:Market Access Database		

4.4 Legislação comercial

A legislação é outro dos indicadores de análise diante da seleção de um mercado de exportação. A continuação se mostra uma lista das normativas comerciais e do comércio que podem condicionar a entrada ao país destino. Ao igual que no ponto anterior, é necessário revisar a lista, à procura de alguma legislação que afete a nosso produto.

Leis da economia		
<i>Legislação e leis de comércio</i>		
Commercial and Company Laws		
Código de Comercio...		W
Ley de Protección al Comercio y la Inversión de Normas Extranjeras que Co...		W
Ley de Sistemas de Pagos...		W
Trade Laws		
Ley Aduanera...		W
MAIS LEIS		
note:linkable		
Fonte:Doing Business World Bank Group		

4.5. Patentes e marcas

Uma empresa que está internacionalizada ou em processo, necessita conhecer como funcionam os procedimentos para proteger seus produtos no país destino. A continuação, se mostra informações sobre patentes e marcas do país destino.

Informação do contato
<u>National IP offices</u>
<u>WIPO depository libraries</u>



Informação legal
<u>Joined WIPO in 1975</u>
<u>National IP laws and regulations (WIPO Lex)</u>
<u>Membership of WIPO treaties and Treaties notifi...</u>
<u>Membership of WIPO bodies</u>

Estatísticas
<u>IP statistical profile: (patents, utility models, t...</u>
<u>Number of domain name disputes: Complainant Resp...</u>
Cooperação
<u>Technical assistance activities: Beneficiary Host</u>
<u>WIPO meetings</u>

* Fonte: World Intellectual Property Organization (WIPO)

5. Outros países com oportunidade para o produto HS391810

Fontes de informação utilizadas nessa secção: UN Comtrade - comtrade.un.org | Google Search - www.google.com | I compilação pessoal.

Dando um passo mais, e deixando de lado o país destino seleccionado, é interessante dispor de uma visão global da evolução e tendências de importações do nosso produto em outros países, com o fim de poder detectar oportunidades de exportação para novos mercados.

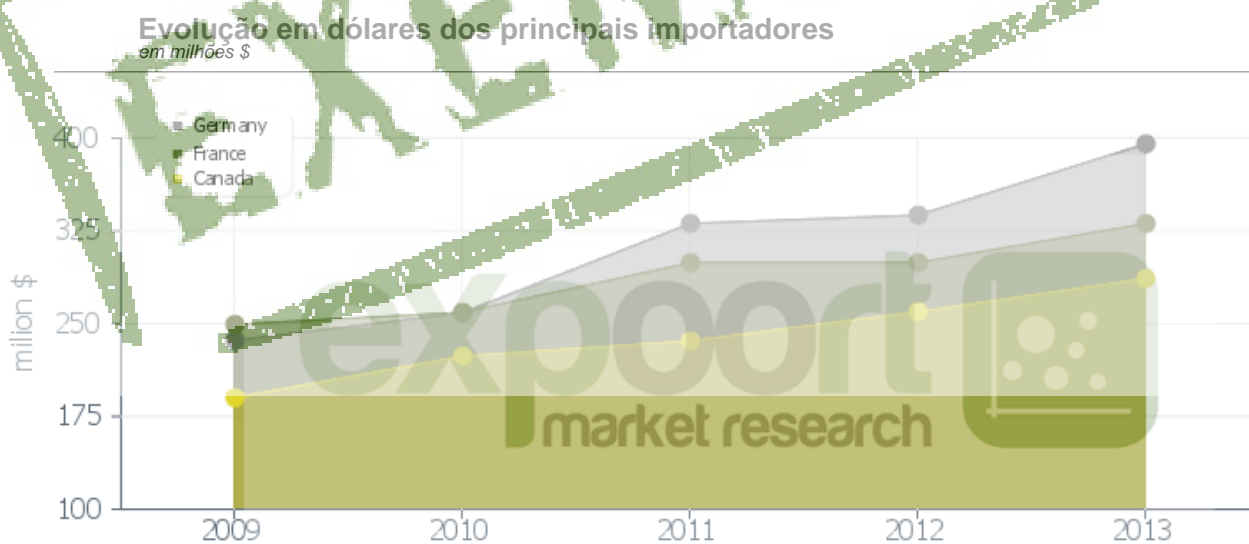
Visão geral das importações do produto HS391810:



10 melhores países importadores do produto HS391810 nos últimos anos:

País importador	Valor	Cantidad
Germany	\$1,064,277,697	468,066,134
France	\$929,661,076	254,650,319
Canada	\$782,664,236	207,819,955
United Kingdom	\$744,648,227	312,903,061
Russian Federation	\$479,125,363	201,496,149
China	\$412,824,498	179,314,842
Netherlands	\$411,765,652	112,728,150
Australia	\$315,730,864	101,468,995
Belgium	\$279,292,878	109,287,426
Sweden	\$230,464,860	61,065,182

Evolução em milhões de dólares nos principais importadores do produto HS391810:



Evolução dos principais importadores do produto HS391810:

Evolução dos principais importadores

número de unidades

